



## SÄLJANDE AFFÄRSOMRÅDESCHEF BULLER & VIBRATION - NU SÖKER VI VÅR NÄSTA MEDARBETARE!

*MEXL är i en spännande och expansiv fas och vi söker nu en affärsområdeschef för vårt affärsområde Buller och vibration. Vi söker dig som gillar att arbeta i kontinuerlig utveckling med snabba beslutsvägar och älskar att bygga relationer. Du vill vara en del av ett team där samarbete och arbetsglädje värderas högt - så högt att det är vårt viktigaste mål. Vi arbetar aktivt med att vara en attraktiv arbetsgivare och tror på "må bra - gå bra", så vi är väldigt stolta över att vara en "Great Place to Work"-certifierad arbetsplats.*

### OM OSS PÅ MEXL

På MEXL är vi idag över 50 drivna medarbetare med kompetens inom bygg- och projektledning, projektering, kontrollansvar, buller och vibration, markexploatering och lantmäteri, entreprenadbesiktning och energideklaration. För oss är kvalitet i utfört arbete och miljörelaterade frågor mycket viktigt och vi är sedan 2023 certifierade enligt ISO 9001 och 14001.

Vårt arbete präglas av nära samarbete där vi jobbar sida vid sida med kollegor, vilket ger stora möjligheter till utbyte av kompetens och erfarenheter från projekts olika faser. Vi lär ständigt av varandra för att skapa största möjliga nytta för våra kunder och bidrar på så sätt till ett hållbart samhällsbyggande. För att vidareutvecklas och bredda våra kompetenser så arbetar vi löpande med individuella utbildningsplaner, intern kunskapsöverföring och studiebesök.

MEXL har kontor i Göteborg och Uddevalla med ett nära och välfungerande samarbete sinsemellan. Våra uppdrag finns på flera orter i landet med tyngdpunkt inom Västsverige och våra kunder är kommuner, entreprenörer, bostadsbolag såväl som privatpersoner.

### OM JOBBET

I rollen som affärsområdeschef utvecklar du arbetssätt, strategier och verktyg. Du är en del av ledningsgruppen tillsammans med övriga affärsområdeschefer. Du är en nyckelperson för att skapa affärer inom affärsområdet. Du är lyhörd mot kunder & kollegor och har tydligt affärsfokus.

Tjänsten kommer erbjuda en roll med stor variation, allt från kontakt med nya kunder till utveckling av befintliga, ansvar för planering och återrapportering, personalansvar, uppdragsansvar, och även kunna stötta i visst fältarbete. Hos oss ligger service av största vikt och vi vill alltid erbjuda våra kunder trygghet under hela projektet.





## OM BULLER & VIBRATION

Affärsområdet Buller och vibration tillhandahåller specialisttjänster inom omgivningspåverkan som till exempel riskanalyser, besiktningar, vibrationsmätningar, vibrationsanalyser, bullermätningar, skadeutredningar och sprängrådgivning, vi har även mätning med totalstation, inmätning, avvägning och drönarflygning.

Vi jobbar mycket mot kommuner och entreprenörer, men även mycket kontakt med privatpersoner i samband med besiktningar. Vi har kontor i både Uddevalla och Göteborg, tjänsten är affärsområdeschef för gruppen som är fördelad på båda kontoren, vilket kräver regelbunden närvaro på båda våra kontor. Gruppen består idag av 7 medarbetare.

## VEM SÖKER VI?

Har du några års erfarenhet inom sälj, och/eller inom teknikområdet buller/vibration/mätning samt brinner för att skapa långa och goda relationer både internt och externt tror vi du kan passa bra hos oss. Vi värdesätter att du är nyfiken, positiv och har intresse för och vill lära dig mer om våra teknikområden. Vi ser gärna att du har erfarenhet av personalansvar.

Utbildningsmässigt ser vi gärna att du har en högskoleutbildning med inriktning mot bygg, anläggning eller likvärdigt. All vår dokumentation är på svenska och det är ett krav att du både talar och skriver flytande svenska. Våra uppdrag finns på flera orter i huvudsak i Västsverige därav är även körkort och egen bil ett krav för tjänsten. Tjänsten är en heltidstjänst i form av tillsvidareanställning.

Har du ett stort intresse för teknik och kundservice och alltid ger det lilla extra kan vi erbjuda dig en familjär arbetsplats med fantastiska kollegor och arbetsglädje varje dag. Hos oss finns utrymme att vara med och påverka och vi vill att din resa med oss ska vara utvecklande och är du rätt person är det bara vi tillsammans som sätter begränsningarna för vart vi kan nå.

## ANSÖKAN

Våra uppdrag finns på flera orter i huvudsak i Västsverige. Tjänsten är en heltidstjänst och en tillsvidareanställning, placerad i Uddevalla eller Göteborg beroende på din utgångspunkt.

Skicka din ansökan och/eller frågor till: [annette.neubronner@mexl.se](mailto:annette.neubronner@mexl.se) vi hanterar ansökningar löpande och vi ser fram emot att träffa vår nästa medarbetare snart!

Sista ansökningsdag är 30 november 2023.

